



Die duagon AG ist ein schnell expandierendes Schweizer Technologieunternehmen im Schienenfahrzeugmarkt mit Sitz in Dietikon bei Zürich. Als Technologieführer setzen wir im Bereich der Embedded Kommunikations- und Kontrollsysteme mit unseren Innovationen Maßstäbe. Unsere Kernkompetenz ist die Entwicklung und Fertigung von modernsten Kommunikations- und Kontrollkomponenten (wie z.B. Interfaces, Gateways, Repeater, Controller, Steuerungen, etc.) für den Einsatz in Schienenfahrzeugen. Wir sind ein langjähriger und innovativer Partner der Systemanbieter im Schienenfahrzeugmarkt und arbeiten mit diesen eng zusammen.

Zur tatkräftigen Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie als

Technical Sales Manager (m/ w)

Ihre Aufgaben:

- Ausbau unseres weltweiten Geschäftes mit moderner Embedded Systeme im Bereich der Schienenfahrzeugkommunikation (für Feldbusse wie MVB, ETH, CAN)
- Betreuung unserer Key Accounts sowie Gewinnung und Aufbau neuer Kunden. Pflege und Ausbau der Beziehungen über unterschiedliche Hierarchieebenen.
- Klärung der technischen sowie generellen Anforderungen unserer Kunden und ggf. Angebot von kundenspezifischen Lösungen. Begleitung der Kunden bei der Produktauswahl.
- Erstellung von Angeboten. Bearbeitung von Ausschreibungen. Preisverhandlungen sowie Koordination von Vertragsverhandlungen.
- Betreuung und Gestaltung des Design-In-prozesses für unsere Produkte (wie z.B. Koordination der Softwareintegration und Gestaltung der Systemarchitektur)
- Technisch kompetente Kommunikation mit unseren Kunden in allen Belangen (insbesondere mit den Ansprechpartnern unserer Kunden in den Bereichen Produktmanagement und Entwicklung)
- Beitrag zu kontinuierlicher Verbesserung und zukünftigen Innovationen durch Bündelung des Kunden-Feedbacks

Ihr Profil:

- Sie haben eine entsprechende Ausbildung wie ein Studium (ETH/ UNI/ FH) im Bereich Elektrotechnik, Informatik, Nachrichtentechnik, Messtechnik oder mit vergleichbarem Inhalt absolviert, gerne auch mit Promotion.
- Gerne sprechen wir auch mit Berufseinsteigern die sich über ein Trainee-Programm bei uns auf diese Aufgabe vorbereiten möchten.
- Sie interessieren sich für den Vertrieb von Embedded Systemen oder wollen sich in Richtung Vertrieb entwickeln.
- Idealerweise haben Sie vertiefte Kenntnisse im Bereich Netzwerk- und Systemtechnik umso mit unseren Kunden ein Design-In optimal gestalten zu können.

- Wir suchen auch gerne das Gespräch mit Ihnen, wenn Sie bisher in der Entwicklung oder im Produkt-/ Projektmanagement tätig sind und sich jetzt stärker in Richtung Vertrieb/ Key Account Management weiterentwickeln wollen.
- Sie arbeiten im hohen Mass eigenständig und zeigen neben hohem Engagement und hoher Belastbarkeit eine ausgeprägte Teamfähigkeit und hohe Eigeninitiative für das Arbeiten in einem jungen Technologieunternehmen
- Sie sprechen verhandlungssicher Englisch und können mit Ihren Kollegen im Alltag Deutsch sprechen, Kenntnisse der französischen Sprache oder anderer Fremdsprachen sind willkommen.

Einsatzort:

- Vor Ort bei unseren Kunden sowie im Office in Dietikon

Bei uns erwartet Sie:

- Eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit mit grossen Freiräumen und praxisnahen Aufgaben.
- Eine sehr gute Betreuung durch unsere erfahrenen Spezialisten.
- Innovativer Freiraum um Lösungen zu entwickeln und diese zusammen mit den entsprechenden Prozessverantwortlichen umzusetzen.
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld und eine teamorientierte Arbeitskultur.
- Flexible Arbeitszeiten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann wenden Sie sich bitte an

duagon AG
Roland Muth
Riedstrasse 12
CH-8953 Dietikon
personal@duagon.com

Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Roland Muth unter Tel. +41 (44) 74373 60 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.