



Die duagon AG ist ein schnell expandierendes Schweizer Technologieunternehmen im Schienenfahrzeugmarkt mit Sitz in Dietikon bei Zürich. Als Technologieführer setzen wir im Bereich der Embedded Kommunikations- und Controlsysteme mit unseren Innovationen Maßstäbe. Unsere Kernkompetenz ist die Entwicklung und Fertigung von modernsten Kommunikations- und Controlkomponenten (wie z.B. Interfaces, Gateways, Repeater, Controller, Steuerungen, etc.) für den Einsatz in Schienenfahrzeugen. Wir sind ein langjähriger und innovativer Partner der Systemanbieter im Schienenfahrzeugmarkt und arbeiten mit diesen weltweit eng zusammen.

Zur tatkräftigen Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie als

## **Sales & Marketing Assistant / Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m / w).**

### **Ihre Aufgabe:**

- Vertriebsinnendienst für unsere weltweiten Kunden im Bereich Embedded Systeme für Schienenfahrzeuge
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Account Management Team, welches vor Ort beim Kunden tätig ist (z.B. Vorbereitung und Organisation von Terminen, Management Meetings, Reviews,....)
- Erstellung von Angeboten und Auftragsbestätigungen für unsere Kunden und Auswahl der geeigneten Produktoption
- Gestaltung der kommerziellen Vereinbarungen mit unseren Kunden und Durchführung der administrativen Bestellabwicklung (d.h. u.a. selbständige Auftragsbearbeitung, Terminvereinbarung,....)
- Terminklärung und -verfolgung wichtiger Aufträge in enger Zusammenarbeit mit den unterschiedlichen Fachbereichen des Unternehmens
- Datenpflege in CRM- bzw. Vertriebssystemen
- Ansprechpartner für unsere Kunden in allen Belangen des Vertriebsprozesses (Angebote, Termine, Reklamationsbearbeitung.)
- Unterstützung bei der Vorbereitung und Durchführung von Marketing-Aktivitäten (wie z.B. Messen, Newsletter, etc.)

### **Ihr Profil:**

- Sie haben Spaß an einer Tätigkeit im Bereich Vertrieb & Marketing von modernen Elektronikprodukten, mit einer weltweiten Kundenbasis

- Sie verfügen über praktische Erfahrung im Vertriebsinnendienst im Bereich Elektronikprodukte (idealerweise im Bereich Kommunikationstechnik / Bahntechnik) und unterstützen gerne unsere Key Account Manager und unsere Geschäftsführung
- Sie kennen die Sales-Prozesse und die notwendigen Support-Tools (CRM, ERP,...) und können mit entsprechenden IT Tools sicher umgehen
- Sie haben eine entsprechende kaufmännische Ausbildung, Ausbildung zum technischen Kaufmann oder eine vergleichbare Ausbildung im Bereich Sales & Marketing
- Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Kandidaten mit Berufserfahrung, sprechen aber auch gerne mit Berufseinsteigern (sofern Sie erste praktische Erfahrungen z.B. durch Praktika nachweisen können)
- Sie arbeiten im hohen Maß eigenständig und zeigen neben hohem Engagement und hoher Belastbarkeit eine ausgeprägte Kundenorientierung und Teamfähigkeit sowie hohe Eigeninitiative für das Arbeiten in einem jungen Technologieunternehmen
- Sie sprechen verhandlungssicher Deutsch und Englisch, weitere Kenntnisse in der französischen und/oder spanischen Sprache sind willkommen

### Einsatzort:

Dietikon bei Zürich

### Sie erwartet bei duagon:

- Eine hochinteressante Wachstums- und Entwicklungsperspektive im Zukunftsmarkt Embedded Systeme für die Bahntechnik
- Eine herausfordernde und abwechslungsreiche internationale Tätigkeit mit großen Freiräumen und praxisnahen Aufgaben
- Die Chance mit einzigartigen Produkten mit klaren Wettbewerbsvorteilen und einer starken Marke überdurchschnittliche Vertriebsserfolge zu erzielen
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld und eine teamorientierte Arbeitskultur

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann wenden Sie sich bitte an

duagon AG  
 Roland Muth  
 Riedstrasse 12  
 CH-8953 Dietikon  
 personal@duagon.com

Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Roland Muth unter Tel. +41 (44) 743 73 60 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

**duagon AG**  
 Riedstrasse 12  
 CH-8953 Dietikon  
 Phone +41 44 743 73 00  
 Fax +41 44 743 73 15

[www.duagon.com](http://www.duagon.com)

